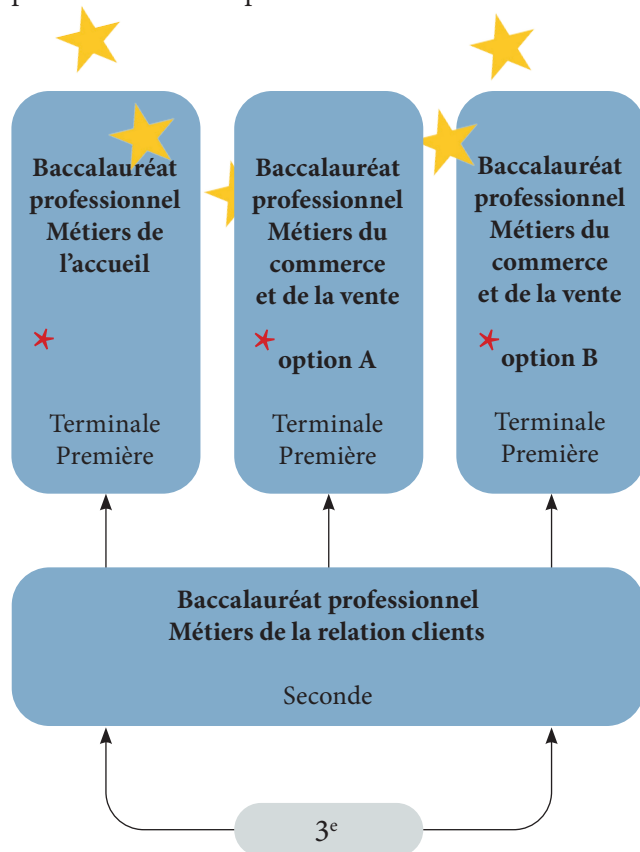


Le recrutement

La formation est ouverte aux élèves à l'issue de la classe de troisième.

Procédure AFFELNET à l'issue de la classe de seconde pour le choix de la spécialité du baccalauréat.



* En initial ou en alternance

Personnes à contacter

M. BERGALA
MME BRETON

MME FIÉVEZ
M. CERDEIRA

Proviseur
Proviseure adjointe

DDFTP
ASSISTANT FORMATION POUR
L'ALTERNANCE

à contacter uniquement par mail
Mail saintcyr@cfatrajectoire.fr

Coordonnées

1 rue Sampaix, 78210 Saint-Cyr-l'École

TÉLÉPHONE : 01 30 45 10 12

COURRIEL : ce.0782593v@ac-versailles.fr

Accès par le train

Paris Austerlitz / Saint-Quentin-en-Yvelines (RER C)

Paris Montparnasse / Rambouillet

Paris Montparnasse / Plaisir

La Défense / Saint-Quentin-en-Yvelines

Accès par le bus

Cars STAVO - ligne 44.01 Versailles / Les Clayes-sous-Bois

Cars HOURTOULE - ligne 17 - Boulogne / Plaisir

Cars VEOLIA - ligne 75 Saint-Quentin-en-Yvelines / Noisy-le-Roi



Bienvenue au lycée
professionnel Jean Perrin

Métiers de la relation clients
(en initial ou en alternance)

Baccalauréat professionnel
Métiers de l'accueil

Baccalauréats professionnels
Métiers du commerce et de la vente
options A et B

Baccalauréat professionnel

Métiers de l'accueil

Baccalauréats professionnels

Métiers du commerce et de la vente

options A et B

Cette famille de métiers regroupe trois Baccalauréats professionnels.

Le Baccalauréat Métiers de l'accueil intègre une section européenne Anglais dans l'établissement.

Les Baccalauréats professionnels Métiers du Commerce et de la vente, options A et B.

Option A :

Animation et gestion de l'espace commercial

Option B :

Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

Les métiers

Chargé d'accueil, standardiste, hôte d'accueil, réceptionniste...

APRÈS
LE BACCALAURÉAT
MÉTIER DE L'ACCUEIL

Vendeur qualifié ou spécialisé, conseiller de vente, assistant administration de vente, employé commercial...

APRÈS
LE BACCALAURÉAT
MÉTIER DU COMMERCE
ET DE LA VENTE,
option A

Conseiller relation client à distance, vendeur à domicile indépendant, commercial, agent immobilier, représentant commercial...

APRÈS
LE BACCALAURÉAT
MÉTIER DU COMMERCE
ET DE LA VENTE,
option B

RÉPARTITION HEBDOMADAIRE DES HORAIRES

	2 ^{de}	1 ^{re}	3 ^{er}
Anglais (LV1)	2h	2h	2h
Arts appliqués et cultures artistiques	1h	1h	1h
Éducation physique et sportive	2h30	2h30	2h30
Espagnol (LV2)	1h30	1h30	1h30
Lettres - Histoire - Géographie - EMC Co - intervention	4h30	4h	3h30
Mathématiques Co - intervention	2h30	2h30	2h
Chef d'œuvre	-	2h	2h
Consolidation, Accompagnement personnalisé Préparation à l'orientation	3h	3h	3h30
Économie - droit	1h	1h	1h
Enseignement professionnel Co - intervention	13h	11h	11h
Prévention santé environnement	1h	1h	1h

LES QUALITÉS RECHERCHÉES

Être assidu, rigoureux, sérieux, autonome et à l'écoute. Avoir des aptitudes à la communication, un contact relationnel facile, des capacités d'adaptation et d'organisation, un esprit d'initiative, un sens des responsabilités et un esprit d'analyse.

PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

Terminale professionnelle 8 semaines (initial)

Première professionnelle 8 semaines (initial)

Seconde professionnelle 6 semaines (initial)

[En contrat d'apprentissage pour l'alternance](#)

LIEUX D'ACCUEIL POSSIBLES POUR LES PFMP

BACCALAURÉAT MÉTIERS DE L'ACCUEIL Agences de voyages, agences immobilières, mairies, associations...

BACCALAURÉAT MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE option A Magasins non alimentaires, boutiques de prêt-à-porter, grandes surfaces spécialisées...

BACCALAURÉAT MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE option B Entreprises de démarchage à domicile de particuliers ou de professionnels, entreprises de téléprospection...

LES POURSUITES D'ÉTUDES

BACCALAURÉAT MÉTIERS DE L'ACCUEIL BTS Tourisme
BTS Gestion de la PME
BTS Support à l'action managériale

BACCALAURÉAT MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE BTS Management commercial opérationnel
BTS Négociation et digitalisation de la relation client